

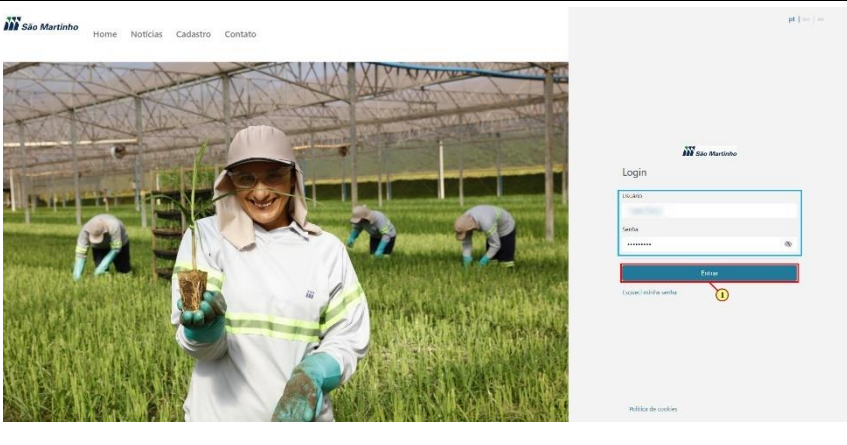
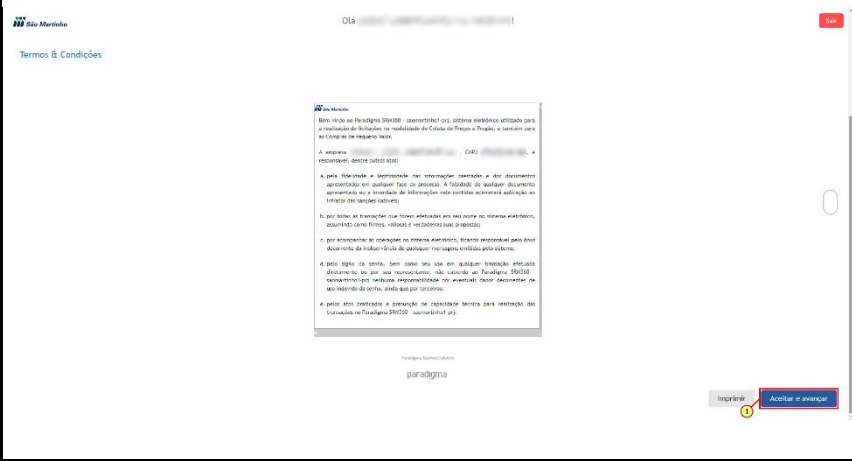
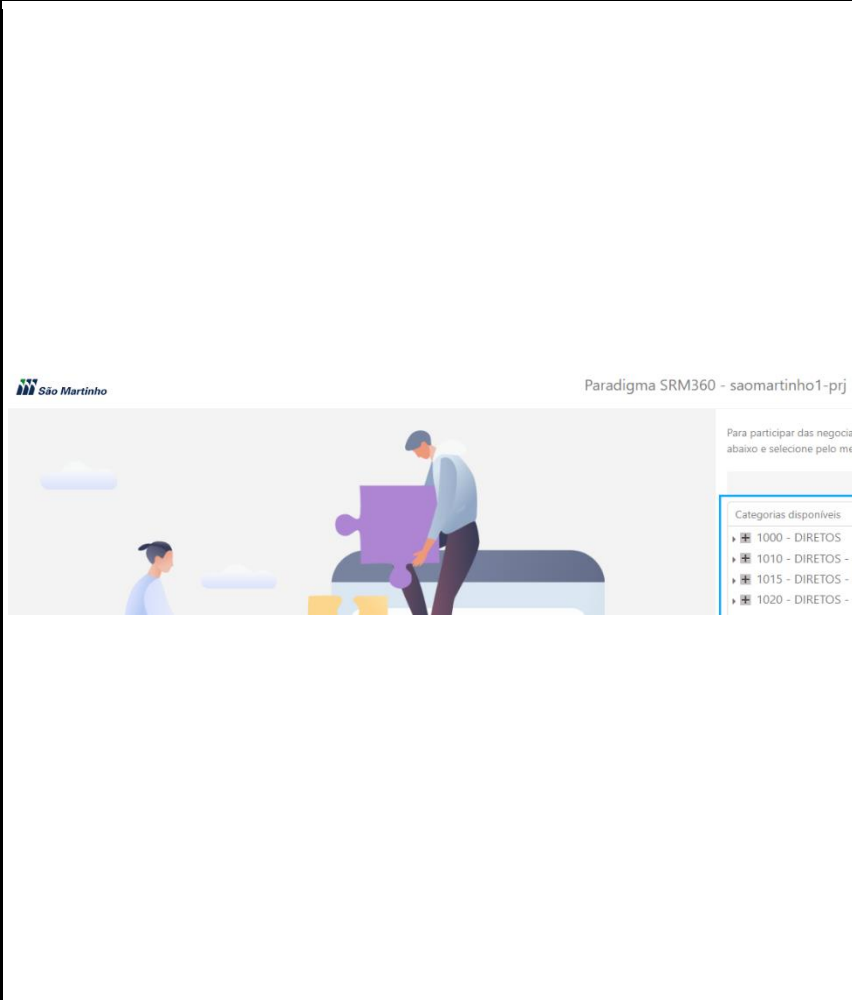




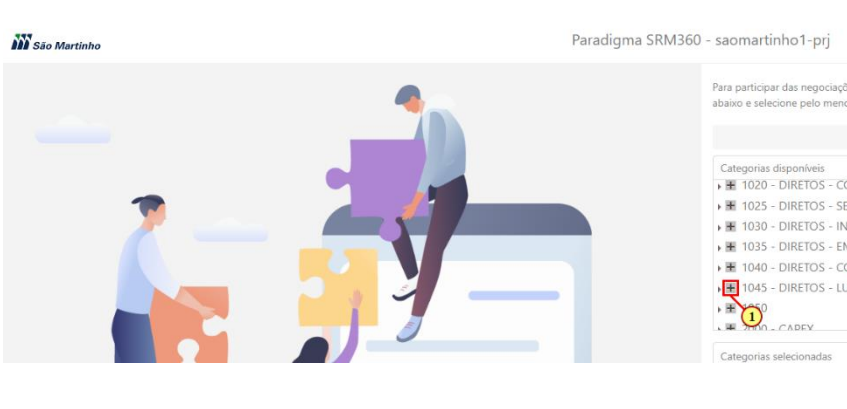


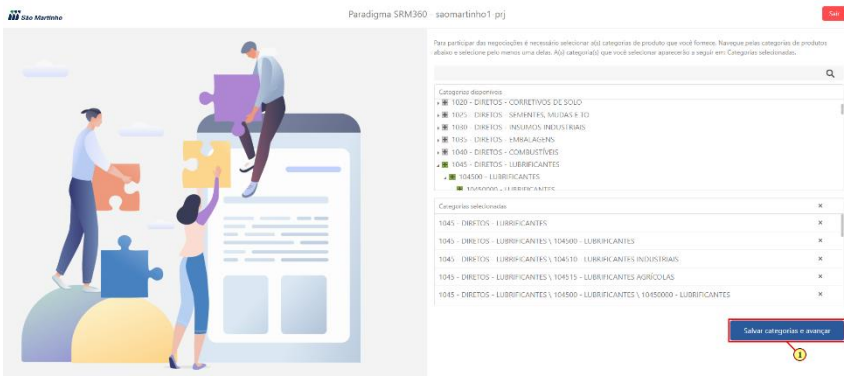
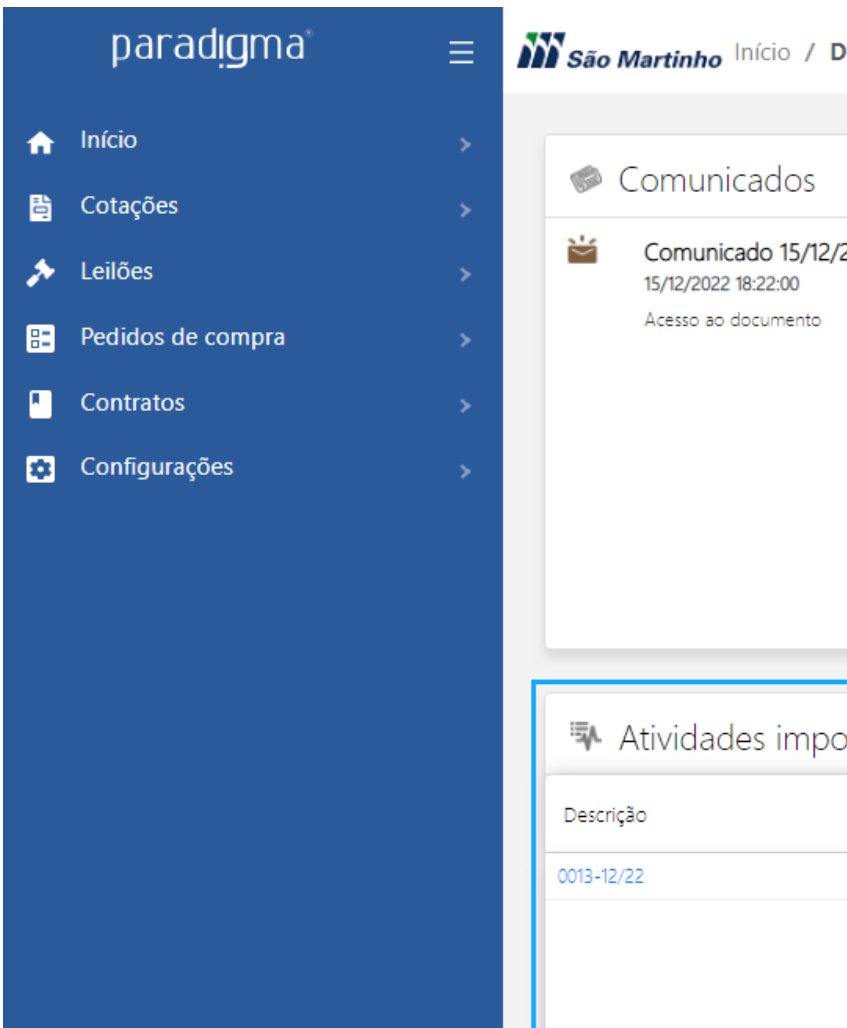
Explicação	Captura de tela
Login Paradigma Cloud - Trabalho — Microsoft Edge	
<p></p> <p>Olá!</p> <p>Neste treinamento você aprenderá a responder à cotações via Portal de Compras. Para tanto, certifique-se que seu perfil de usuário te permite acessar ao Portal de Compras, através do qual você poderá acompanhar a este treinamento.</p> <p>Bom treinamento!</p>	 <p>The screenshot shows the São Martinho website interface. On the left, there is a navigation menu with links: Home, Notícias, Cadastro, and Contato. The main content area features a large image of a worker in a greenhouse, holding a small plant. On the right, there is a login form titled 'Login' with fields for 'Usuário' (Username) and 'Senha' (Password), a 'Entrar' (Login) button, and a link for 'Esqueci minha senha' (Forgot my password).</p>
Login Paradigma Cloud - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) inclua seus dados de usuário nos campos Usuário e Senha e em seguida clique em</p> <p>Entrar</p>	 <p>This screenshot is similar to the previous one, but it highlights the 'Entrar' button with a red rectangular box. A yellow circle with the number '1' is placed next to the button, indicating the step to click the login button.</p>

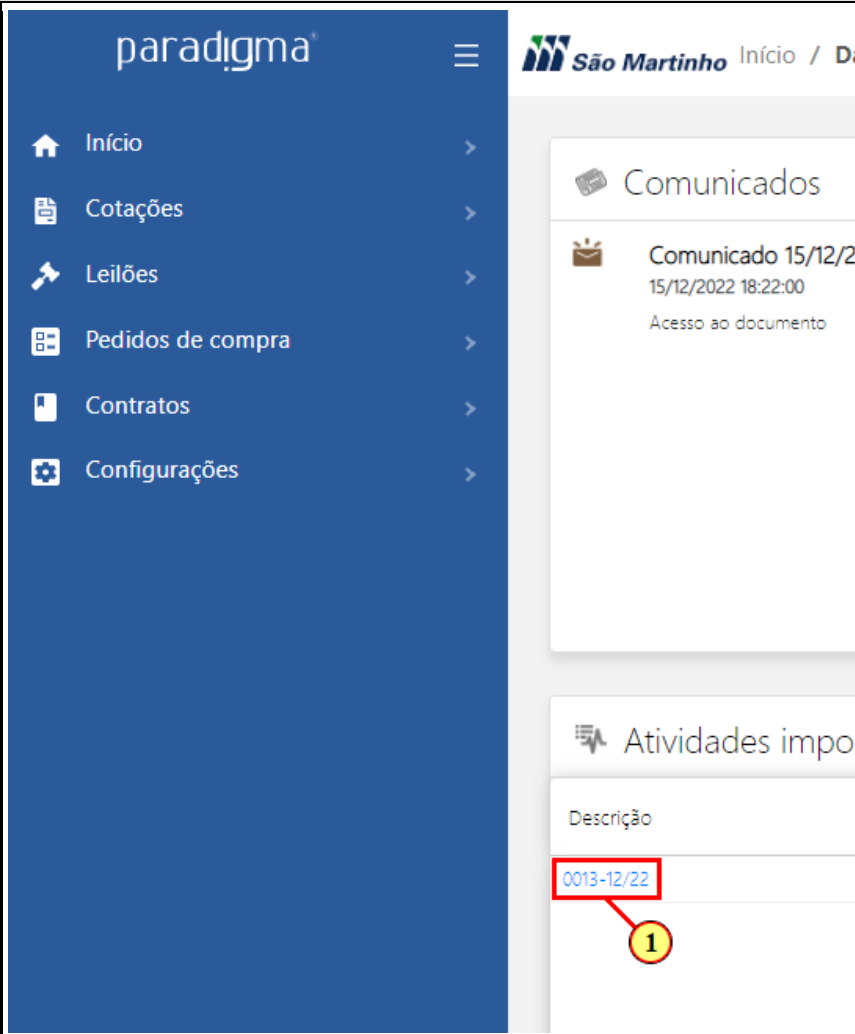
Explicação	Captura de tela
Termos & Condições - Trabalho — Microsoft Edge	
<p></p> <p>Quando se tratar do primeiro acesso no Portal de Compras, o fornecedor deve observar e aceitar os termos gerais contidos na página inicial para que seu acesso seja validado e o representante possa visualizar e interagir com o(s) comprador(es) responsáveis pelas cotações, pedidos e/ou contratos.</p> <p>No exemplo vamos simular o primeiro acesso do fornecedor para demonstrar como seguir adiante para a página de Dashboard.</p>	
Termos & Condições - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Clique na área de rolagem para visualizar todo o conteúdo da página.</p>	
Termos & Condições - Trabalho — Microsoft Edge	

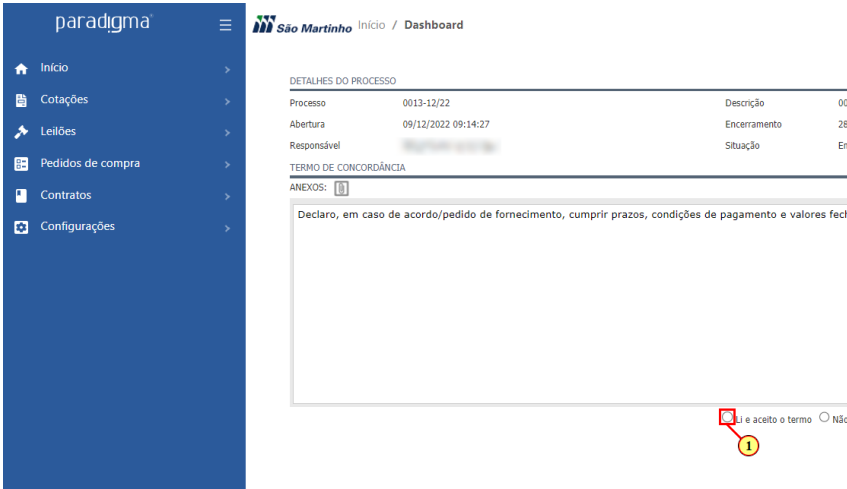
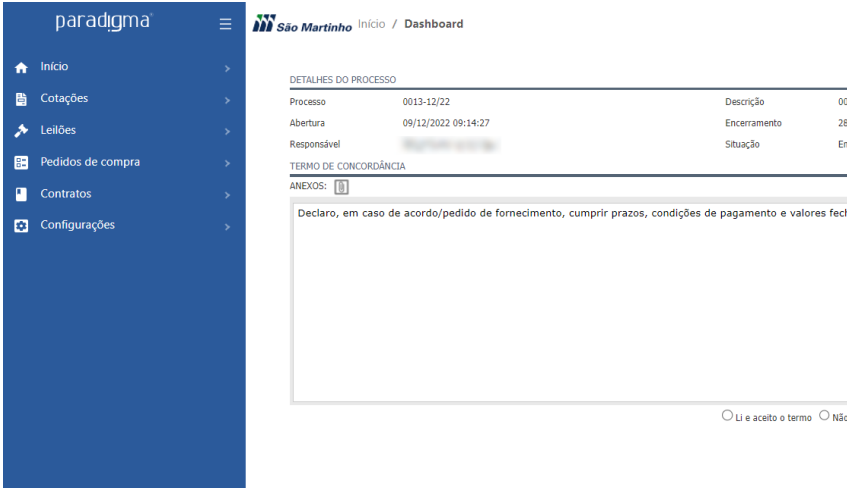
Explicação	Captura de tela
<p>(1) Depois de ler com cuidado e somente se estiver de acordo com os termos contidos, clique em</p> <p>Aceitar e avançar .</p>	
Selecionar categoria - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>Após concordar com os termos e condições e uso do Portal e fornecimento para a São Martinho, é necessário indicar a linha de produtos e serviços oferecidos pela empresa, independentemente das cotações para as quais você foi convidado.</p> <p>Com base nesta informação é que o sistema irá sugerir sua empresa para oportunidades na São Martinho, fazendo uma busca com base nos itens que compõe uma cotação e sugerindo potenciais fornecedores para</p>	


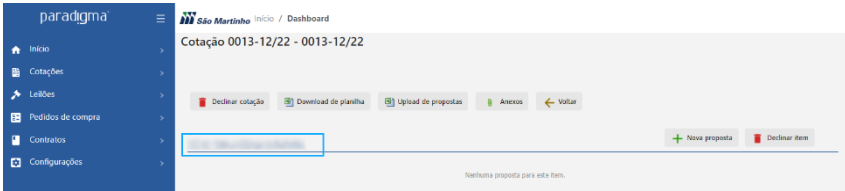
Explicação	Captura de tela
<p>seleção do comprador(a).</p> <p>Portanto, invista o tempo necessário, navegando na estruturação de produtos e serviços disponibilizado para que a empresa esteja devidamente visível para eventuais consultas ao mercado que a área de Suprimentos venha fazer.</p> <p>Essa atividade é exigida somente no primeiro acesso, mas poderá ser revisada e editada posteriormente nas configurações de usuário dentro do Portal de Compras.</p> <p>Para mais detalhes e acesso ao material oficial da Paradigma, favor abrir o anexo “SRM – Manual de acesso a plataforma” no link X</p>	
Selecionar categoria - Trabalho — Microsoft Edge	


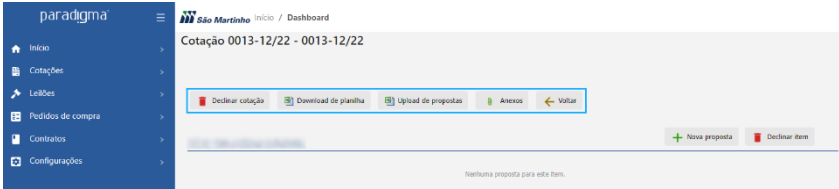
Explicação	Captura de tela
<p></p> <p>Ao encontrar o(s) produto(s) e/ ou serviço(s) oferecido(s) pela empresa, clique no botão  para transferir a estrutura para o campo de Categorias selecionadas.</p> <p>Caso tenha incluído algum item que não está adequado, é possível remover e incluir novos.</p>	
Selecionar categoria - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Clique em  referente à linha de fornecimento 1045 - DIRETOS - LUBRIFICANTES, que remete aos produtos oferecido pela empresa do exemplo.</p>	
Selecionar categoria - Trabalho — Microsoft Edge	

Explicação	Captura de tela
<p>(1) Para continuar clique em</p> <p>Salvar categorias e avançar</p>	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>A página inicial de acesso é chamada Dashboard.</p> <p>Nesta página há uma série de dados e informações importantes para que o fornecedor possa interagir adequadamente com a equipe de Compras da São Martinho.</p> <p>Neste treinamento vamos focar na aba de Atividades importantes, onde aparecerão, sempre que disponibilizado, os processos de cotação e emissão de documentos de compras (pedidos e contratos) que</p>	

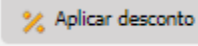
Explicação	Captura de tela
dependem de uma ação do fornecedor.	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) No exemplo podemos observar que há uma cotação em andamento que depende da ação do fornecedor.</p> <p>Para tanto basta clicar sobre o número da cotação. No caso clicaremos sobre</p> <p>0013-12/22</p>	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	



Explicação	Captura de tela
<p>(1) A cada cotação o fornecedor deverá ler com cuidado e garantir que está de acordo com os termos e condição de fornecimento apresentados.</p> <p>No exemplo usamos um texto simplificado de termo de fornecimento, que pode não ser o mesmo que estará disponível para a cotação em andamento.</p> <p>Caso esteja em total acordo, clique em</p> <p>Li e aceito o termo</p>	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Para acessar à cotação em andamento, clique em</p> <p>Confirmar</p>	


Explicação	Captura de tela
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	
<p></p> <p>A tela de cotação traz componentes importantes para ação do fornecedor em resposta à necessidade apresentada.</p> <p>Iremos ver os elementos principais de ação que devem ser usados pelo vendedor para compor a melhor proposta possível.</p> <p>O primeiro elemento que está à disposição são os itens da cotação. Com esse dado é possível identificar qual item se deve cotar, mas ainda sem os todos os detalhes importantes. Essas informações poderão ser encontradas no momento em que uma nova proposta for criada.</p>	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	

Explicação	Captura de tela
<p></p> <p>Na sessão acima da lista de itens, há alguns botões de ação que suportam ações em massa para o fornecedor. São eles:</p> <ul style="list-style-type: none"> Declinar cotação: aplicável quando o fornecedor pretende não apresentar uma proposta comercial por motivo de não atender à especificação da São Martinho, indisponibilidade e do material, não trabalhar com o item a ser cotado ou outro. Sempre que houver declínio de um item ou da cotação como um todo, o sistema abrirá uma tela solicitando uma justificativa para a recusa. Download de planilha: o sistema permite 	 <p>The screenshot shows the 'paradigma' sidebar on the left with a menu containing 'Início', 'Cotações', 'Leilões', 'Pedidos de compra', 'Contratos', and 'Configurações'. The main content area is titled 'São Martinho Início / Dashboard' and 'Cotação 0013-12/22 - 0013-12/22'. Below the title, there is a horizontal bar with buttons: 'Declinar cotação' (highlighted in red), 'Download de planilha', 'Upload de propostas', 'Acessos', and 'Voltar'. At the bottom of the main area, there are buttons for '+ Nova proposta' and 'Declinar item', and a message 'Nenhuma proposta para este item.'</p>

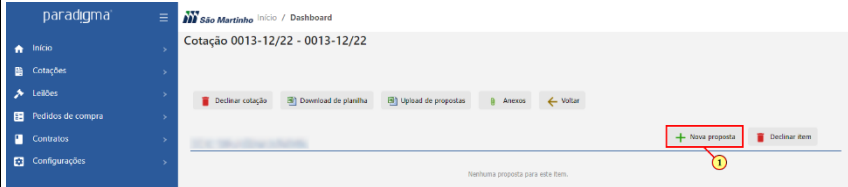
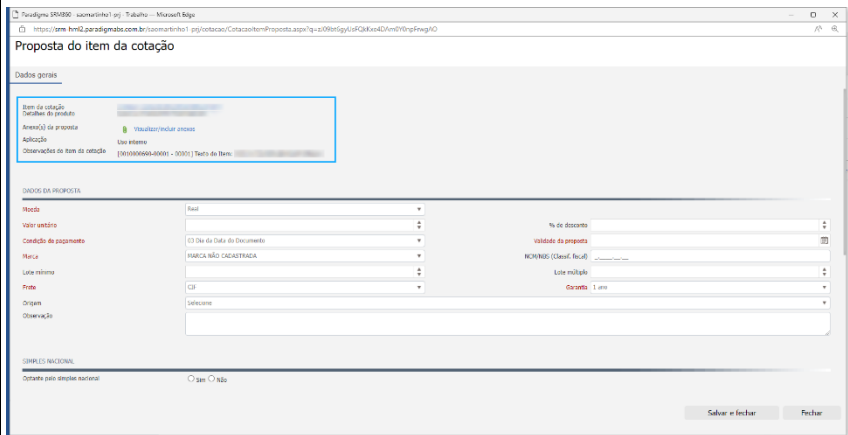
Explicação	Captura de tela
<p>que itens sejam cotados não somente de forma individual, mas também de maneira coletiva. o botão de download deve ser usado para se obter o modelo de arquivo que deverá ser preenchido para posteriormente subir (fazer upload) na cotação.</p> <ul style="list-style-type: none">• Upload de propostas: Uma vez preenchidos todos os itens da cotação na planilha, deve-se usar essa opção para subir para o Portal de Compras a proposta comercial.• Anexos: Permite ao respondente acessar todos os anexos de todos os itens	

Explicação	Captura de tela
<p>que foram incluídos pelo comprador(a) quando da criação da cotação, sem a necessidade de ir item a item.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Voltar: Permite retornar para a página anterior, de lista geral de cotações. • Aplicar desconto  <p>: Depois que se subir uma proposta para ao menos 1 item, o sistema habilitará essa nova opção que permite ao fornecedor conceder um "desconto a varrer" para todos os itens da cotação, sem a necessidade de se revisar item a item.</p> 	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	

Explicação	Captura de tela
<p></p> <p>Na barra lateral podemos encontrar os seguintes botões:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Termo de concordância: permite ao respondente verificar, se necessário o termo de aceite para participação na cotação. • Fórum: eventualmente o comprador(a) poderá usar o fórum para se comunicar com todos os fornecedores que participam da cotação. O fornecedor poderá também usar essa funcionalidade para fazer questionamentos com o comprador(a). A comunicação feita pelo fórum é restrita entre fornecedor e comprador(a). 	

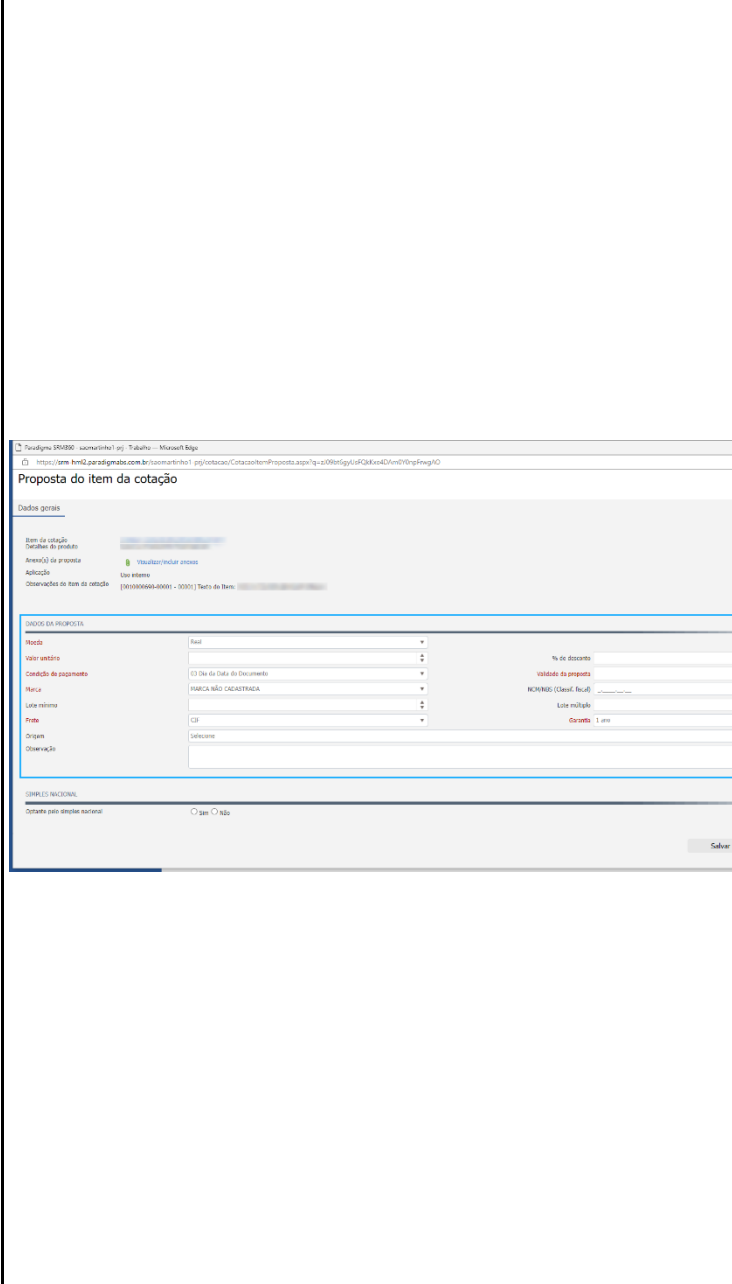
Explicação	Captura de tela
<ul style="list-style-type: none"> Anexos: Permite ao respondente acessar todos os anexos de todos os itens que foram incluídos pelo comprador(a) quando da criação da cotação, sem a necessidade de ir item a item. Planilha eletrônica de propostas: Uma vez preenchidos todos os itens da cotação na planilha, é possível usar essa opção para subir para o Portal de Compras a proposta comercial. 	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>Ao lado de cada item de uma cotação há sempre 2 botões de ação:</p>	

Explicação	Captura de tela
<ul style="list-style-type: none">• Nova proposta: Permite ao fornecedor incluir uma proposta comercial para o item em questão, com detalhes de origem, valor unitário, desconto, validade da proposta, quantidade, data de entrega, estrutura de impostos e marca.• Declinar item: quando o fornecedor recusa apresentar uma proposta comercial para o item em questão. Aplicável quando não atender à especificação da São Martinho, indisponibilidade e do material, não trabalhar com o item a ser cotado ou outro. Sempre que houver declínio de um item ou da	


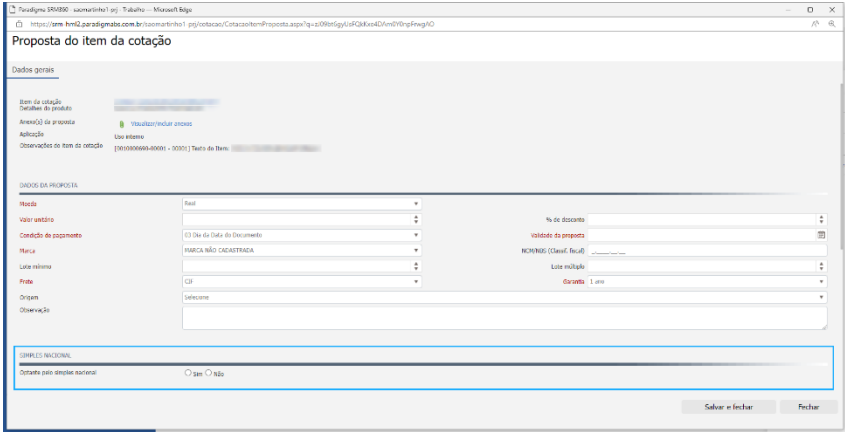
Explicação	Captura de tela
<p>cotação como um todo, o sistema abrirá uma tela solicitando uma justificativa para a recusa.</p> <p>Na sequência iremos ver como criar uma proposta unitária para o item da cotação do exemplo.</p>	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Para apresentar uma proposta comercial para o item em questão, clique em</p> <p>Nova proposta</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>Ao clicar em Nova proposta, o sistema abre uma janela específica para que o fornecedor possa acessar os detalhes que envolvem o fornecimento e dessa forma compor a melhor proposta possível.</p>	

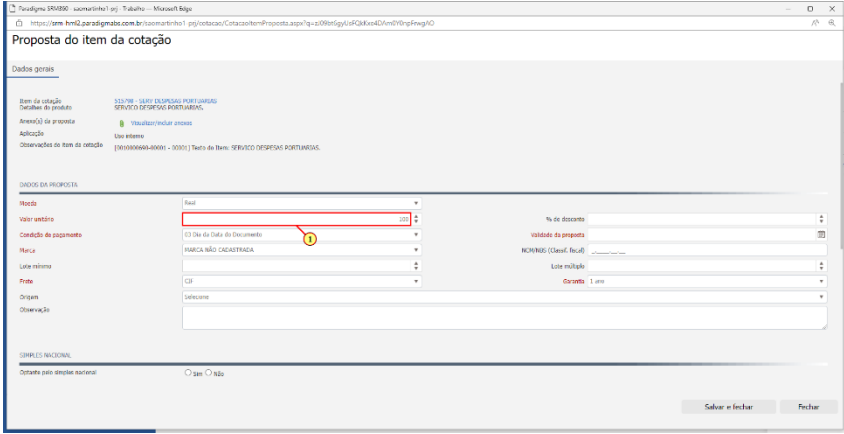
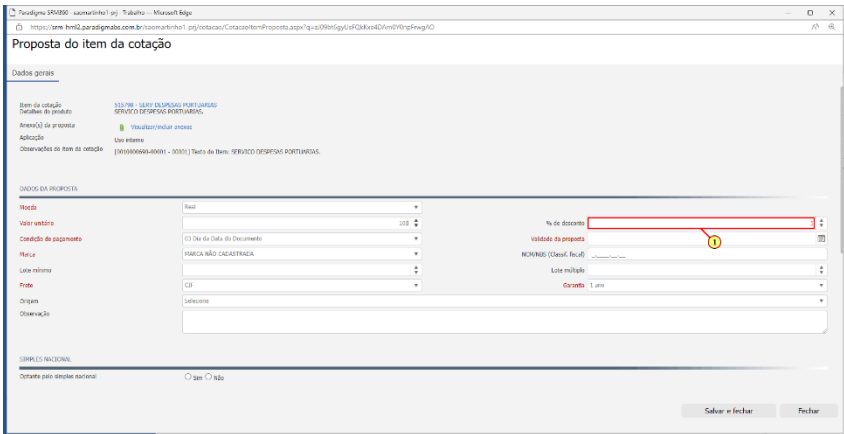
Explicação	Captura de tela
<p>Destacamos na parte superior da tela os campos:</p> <ul style="list-style-type: none">• Item da cotação: texto curto do item a ser cotado limitado a 60 caracteres.• Detalhes do produto: texto longo do item a ser cotado que possui uma limitação muito superior ao campo texto curto e que é preferencial para que o fornecedor consiga identificar precisamente qual item deve ser cotado. Em caso de dúvidas, favor entrar em contato com o comprador (por telefone, e-mail ou, preferencialmente, via Portal de Compras - funcionalidade Fórum).	

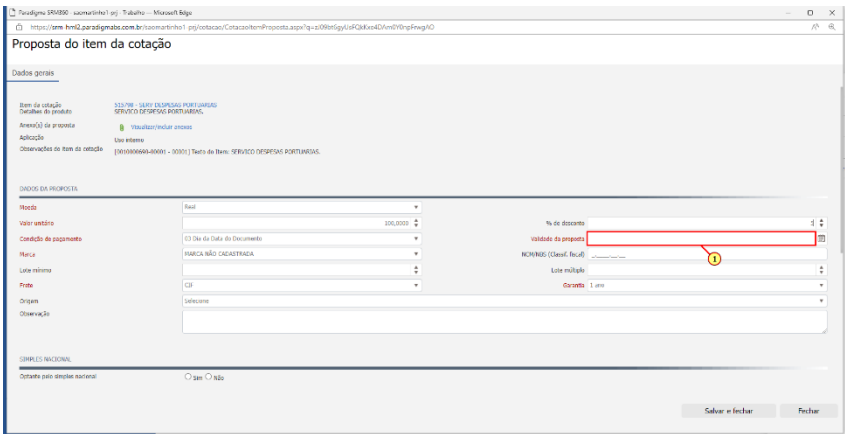
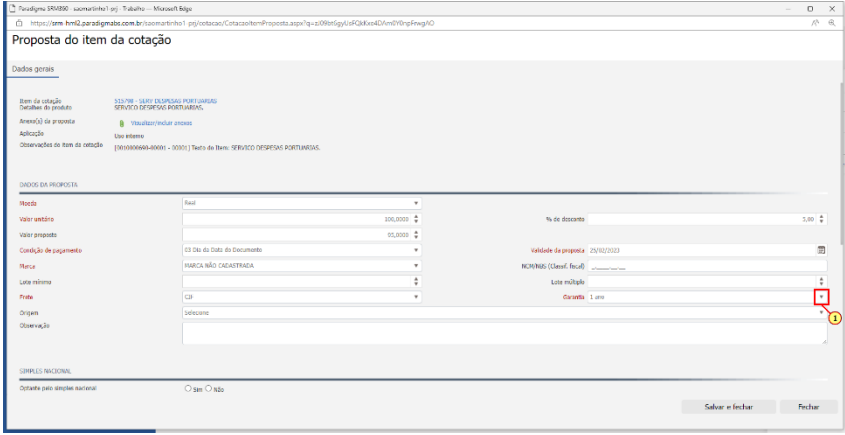
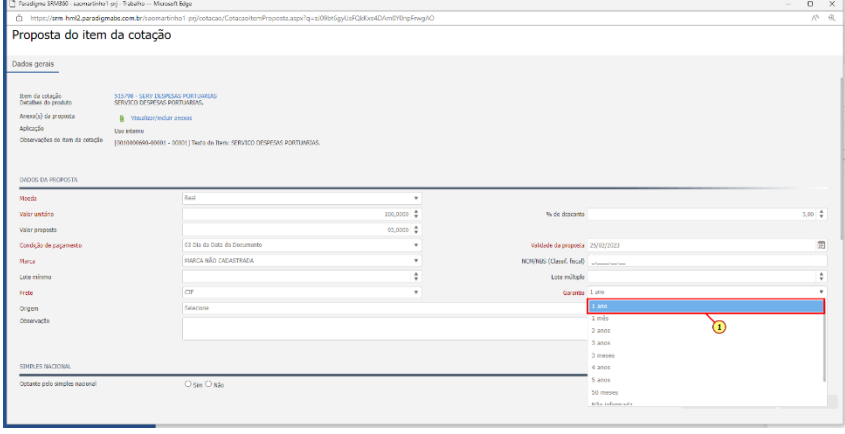
Explicação	Captura de tela
<ul style="list-style-type: none">Anexos(s) da proposta: Visualizar e subir (fazer upload) de anexos no formato de proposta comercial usado pelo fornecedor.Aplicação: campo interno da São martinho e sem impacto na linha de fornecimento.Observações do item da cotação: informações incluídas pelo requisitante e que permite tanto para o comprador como para o fornecedor identificarem com maior exatidão a necessidade colocada.	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	

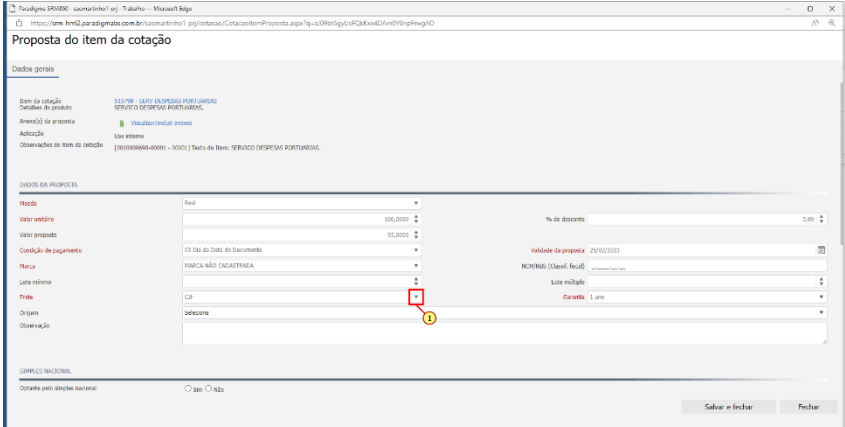
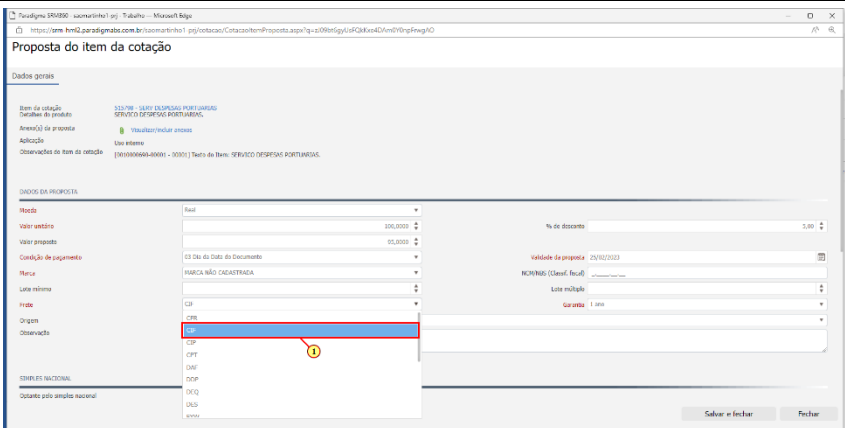
Explicação	Captura de tela
<p>A sessão de Dados da proposta é onde o fornecedor começa a incluir os dados mais relevantes da cotação, sendo aqueles que estão em letra vermelha (obrigatório de preenchimento para envio da proposta):</p> <ul style="list-style-type: none"> • Valor unitário: valor bruto unitário do item. • Validade da proposta: data de validade da proposta comercial. • Condição de pagamento: campo atualizado automaticamente pelo sistema e nem sempre disponível para alteração. • Marca: Lista de marcas disponíveis para cotação. Se outra marca, 	

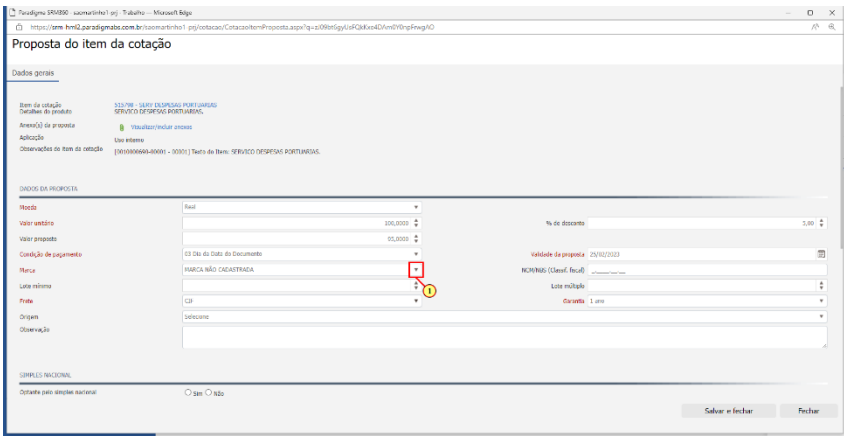
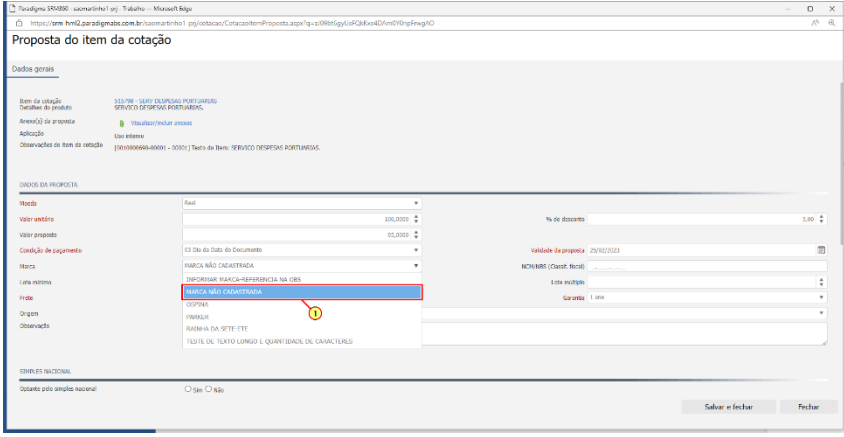
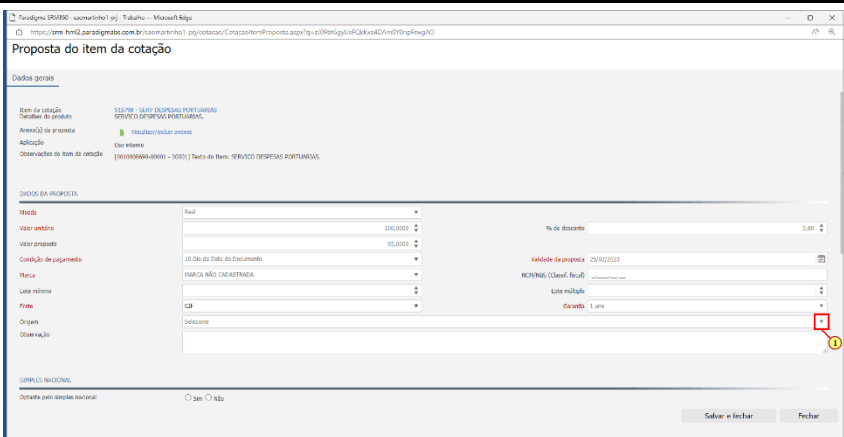
Explicação	Captura de tela
<p>incluir a informação no campo Observação.</p> <ul style="list-style-type: none">• Frete: Incoterms aplicável para a proposta comercial.• Garantia: Seleção de garantia para o item fornecido.• Origem: seleção de origem do material a ser fornecido, tipicamente nacional ou importado.• Observação: campo de texto livre para que o fornecedor possa informar o comprador(a) detalhes importantes de sua cotação, inclusive a marca (quando não listada no campo	

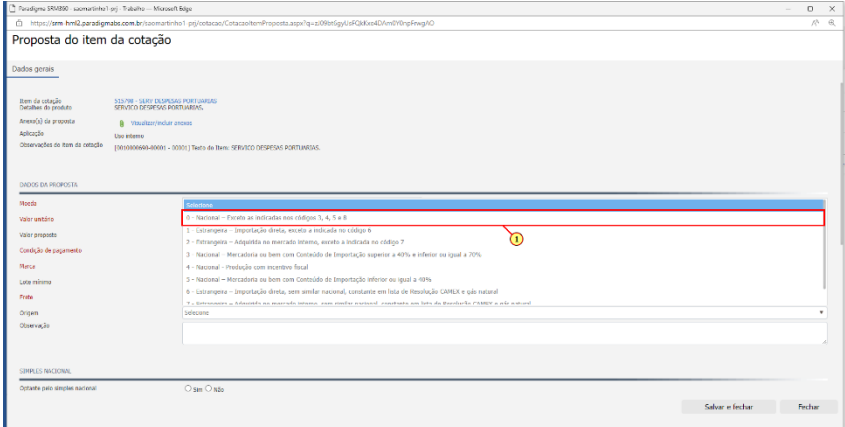
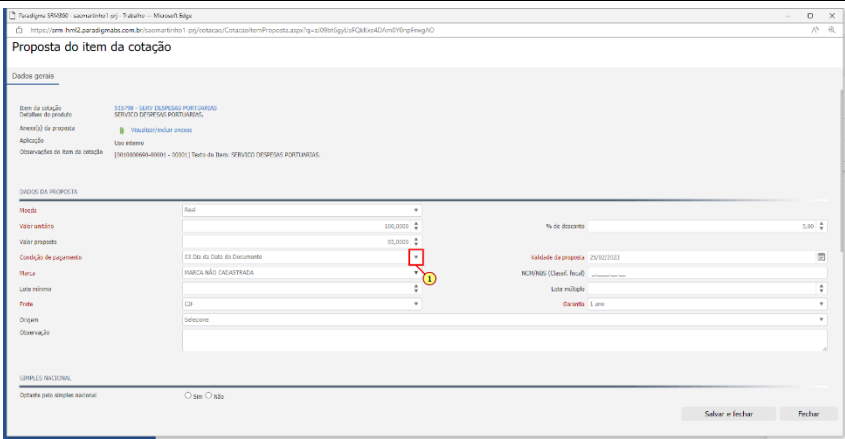
Explicação	Captura de tela
específico).	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p></p> <p>A sessão de Simples Nacional deve ser preenchida para que o sistema identifique se o fornecedor precisa ou não indicar a estrutura de impostos aplicável.</p> <p>Caso o fornecedor seja um optante pelo Simples Nacional, não será necessário indicar a estrutura de impostos. Caso o fornecedor não seja optante pelo simples nacional, então será necessário incluir a estrutura de impostos com os percentuais de ICMS, IPI, Substituição Tributária, ICMS de base reduzida etc.</p> <p>Começaremos agora a preencher os campos prioritários da tela.</p>	

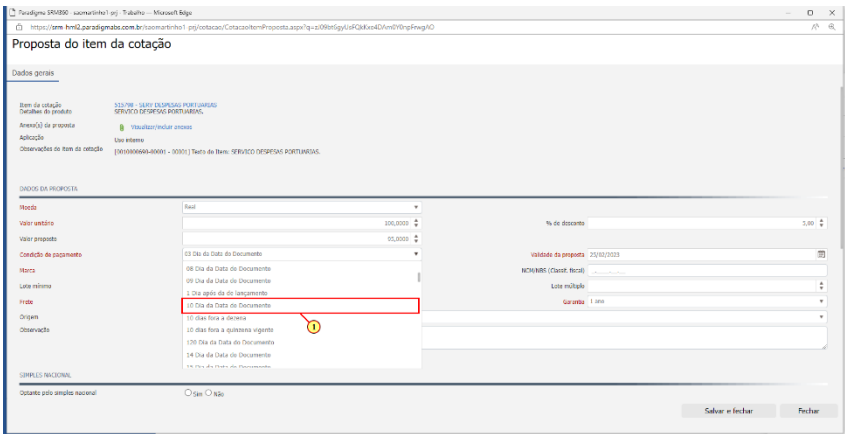
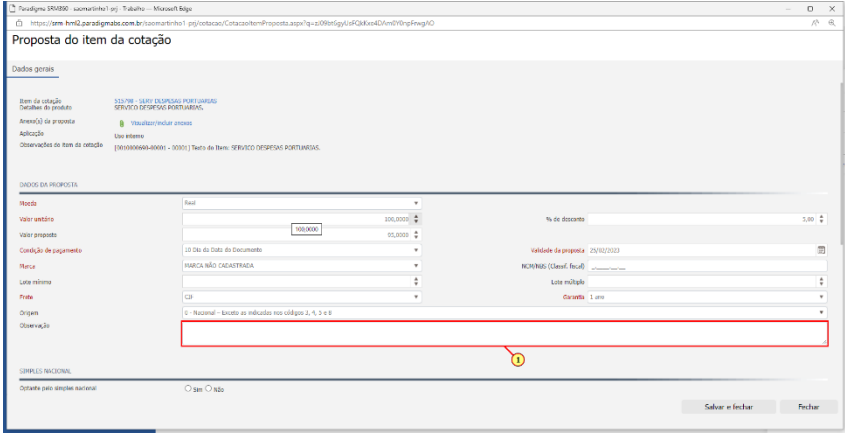
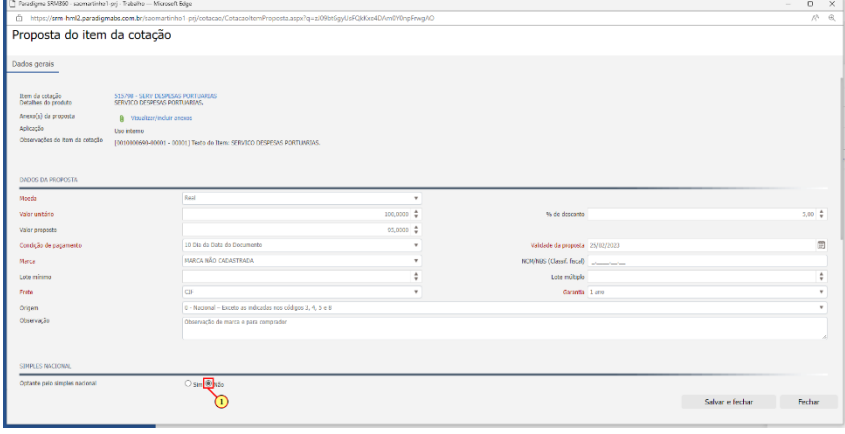
Explicação	Captura de tela
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) No campo Valor unitário iremos preencher o valor de 100</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) No campo % de desconto preencheremos o percentual de 5</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	

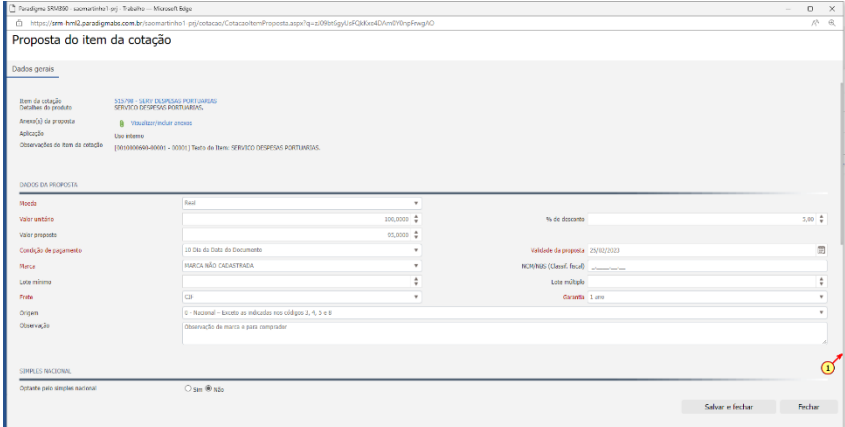
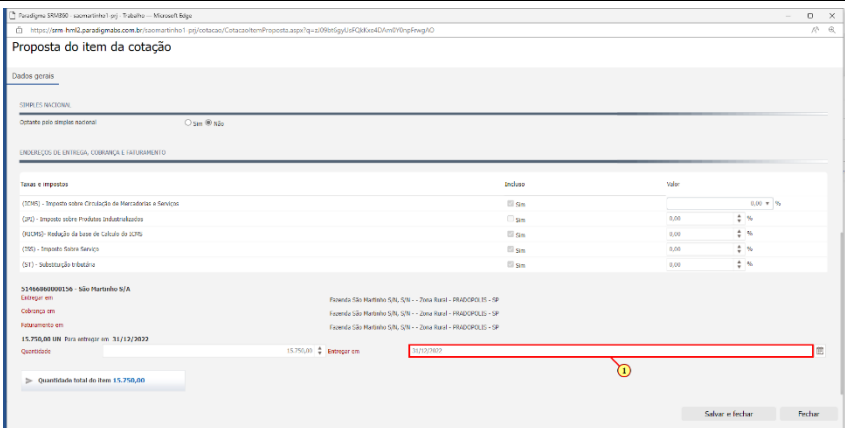
Explicação	Captura de tela
<p>(1) No campo Validade da proposta vamos inserir a data 25/02/2023</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Clique no Botão de opções de Garantia</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Selecione a opção 1 ano</p>	

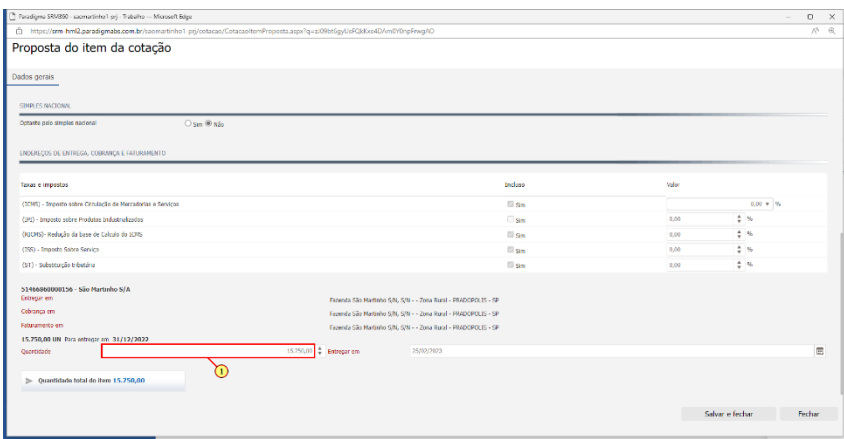
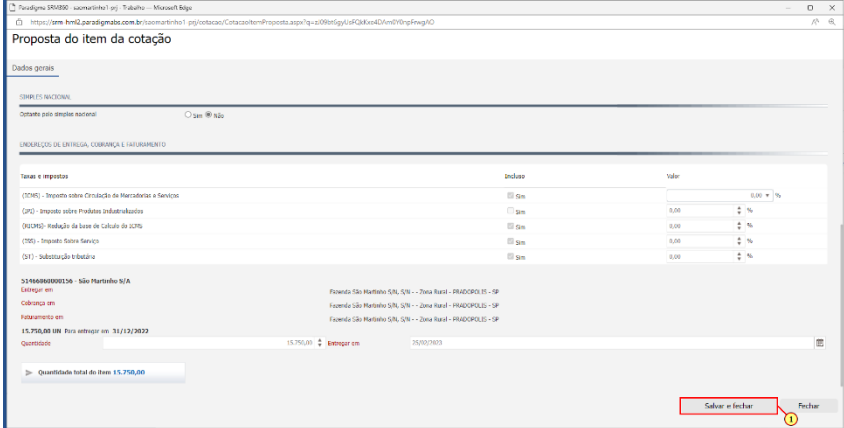
Explicação	Captura de tela
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Clique no</p> <p>Botão de opções de Frete</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Selecione a opção</p> <p>CIF</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	

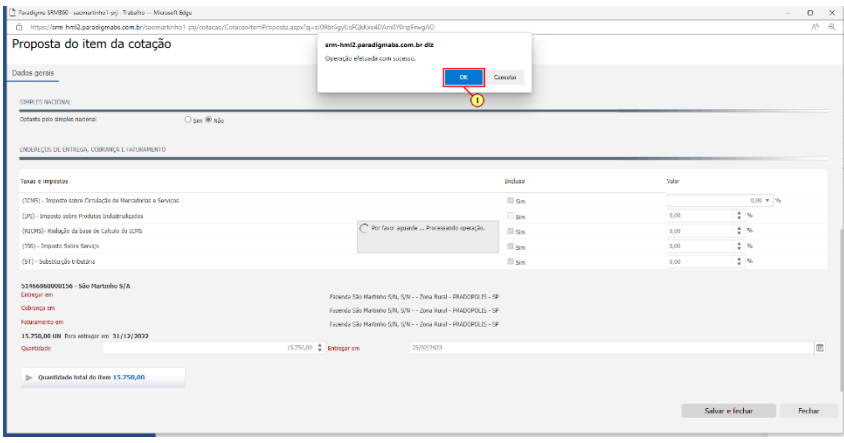
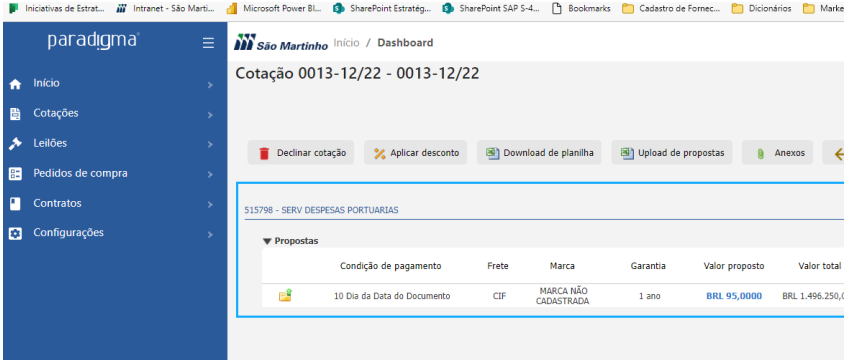
Explicação	Captura de tela
<p>(1) Clique no</p> <p>Botão de opções de Marca</p> 	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Selecione a opção</p> <p>MARCA NÃO CADASTRADA</p> 	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Clique no</p> <p>Botão de opções de Origem</p> 	

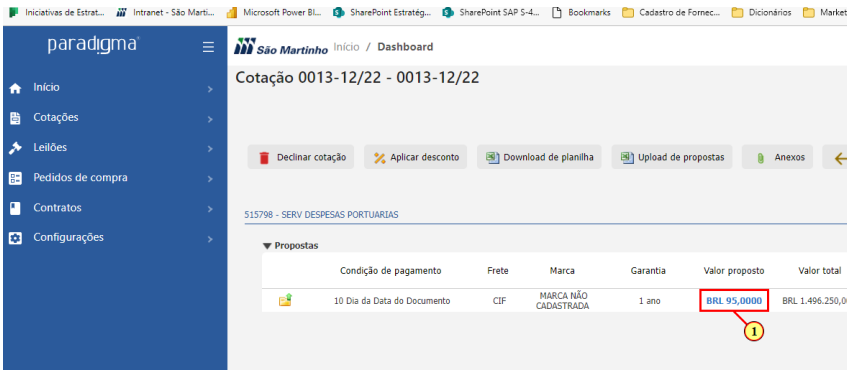
Explicação	Captura de tela
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Selecione a opção</p> <p>0 - Nacional – Exceto as indicadas nos códigos 3, 4, 5 e 8</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Clique no</p> <p>Botão de opções de Condição de pagamento</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	

Explicação	Captura de tela
<p>(1) Clique em 10 Dia da Data do Documento.</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) No campo Observação vamos inserir o texto</p> <p>Observação de marca e para comprador</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Para o campo de Simples Nacional, vamos indicar Não para abrir toda a estrutura de impostos da cotação.</p>	

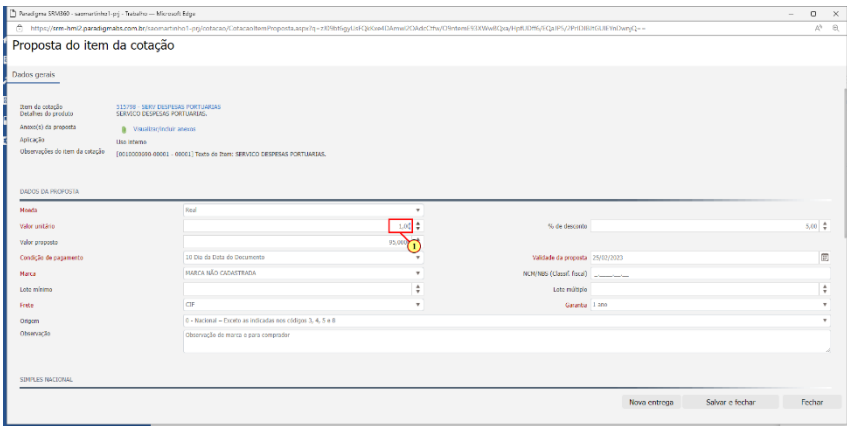
Explicação	Captura de tela
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
(1) Clique na Barra de rolagem vertical para visualizar página seguinte.	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
(1) No campo Entregar em vamos inserir a data 25/02/2023 .	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	

Explicação	Captura de tela
<p>(1) No campo Quantidade é possível alterar a quantidade, conforme disponibilidade.</p> <p>No exemplo vamos confirmar a quantidade de 15.750,00</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Para confirmar a proposta, clique em</p> <p>Salvar e fechar</p> <p>Quando há mais de um item para cotar, haverá outra opção de Salvar e próximo para facilitar o preenchimento do fornecedor. Com essa opção alguns campos de Validade da cotação e Observação serão preenchidos automaticamente.</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	

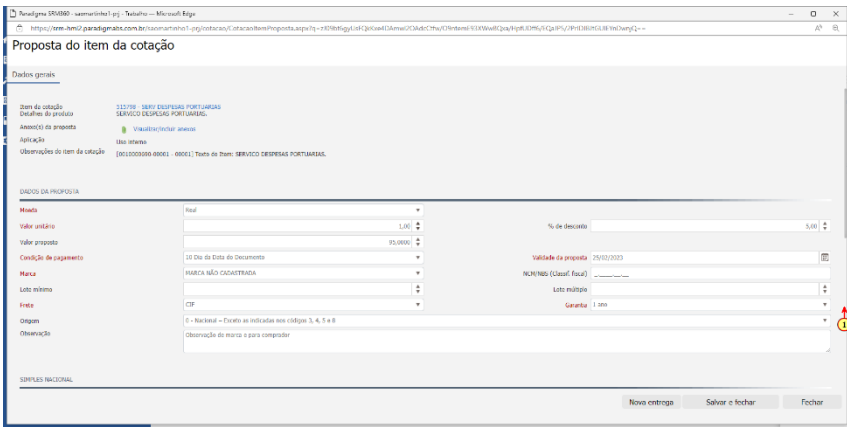
Explicação	Captura de tela
<p>(1) Clique em OK para fechar a caixa de diálogo.</p>	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>Assim que concluída a inclusão da proposta, os dados ficarão visíveis para verificação e eventual correção.</p> <p>No exemplo vamos supor que o preço incluído foi errado e precisamos corrigir a cotação antes de concluir o processo.</p>	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	

Explicação	Captura de tela
<p>(1) Para acessar todos os detalhes da proposta, basta clicar no</p> <p>Valor proposto</p>	

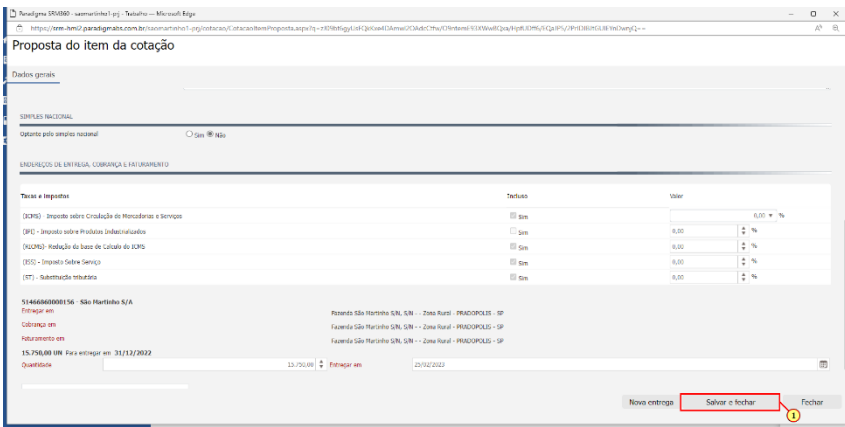
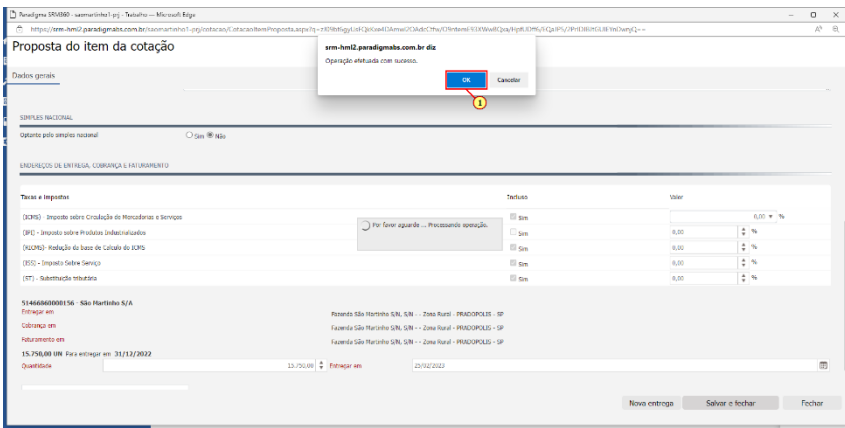
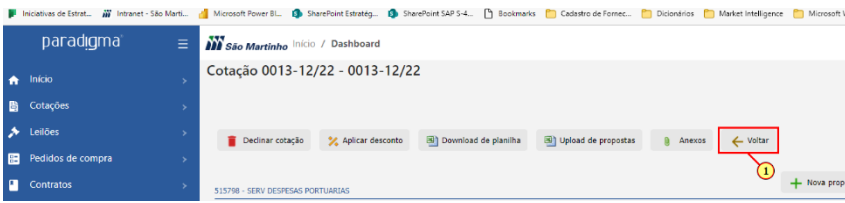
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge

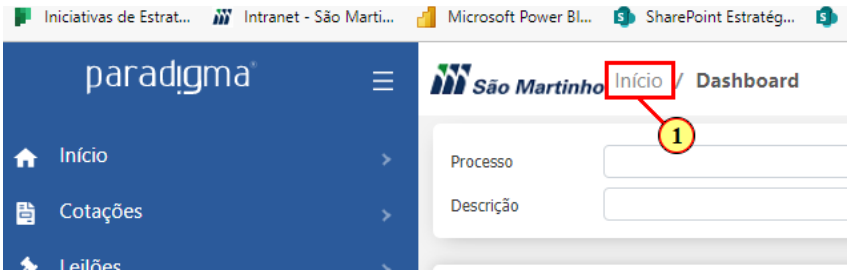

<p>(1) No campo Valor unitário vamos corrigir o valor incluído de R\$ 100,00 para</p> <p>R\$ 1,00</p>	
---	---

Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge

<p>(1) Clique na Barra de rolagem vertical para visualizar página seguinte.</p>	
--	--

Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge

Explicação	Captura de tela
<p>(1) Para confirmar a proposta, clique em</p> <p>Salvar e fechar</p>	
Paradigma SRM360 - saomartinho1-prj - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Clique em OK para fechar a caixa de diálogo.</p>	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	
<p>(1) Para retornar para a página anterior, de lista geral de cotações, clique em</p> <p>Voltar</p>	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	

Explicação	Captura de tela
<p>(1) Para retornar à tela de Dashboard, clique em</p> <p>Início</p>	
Paradigma SRM360 - Trabalho — Microsoft Edge	
<p></p> <p>Parabéns!</p> <p>Você concluiu o treinamento de responder à cotações via Portal de Compras, com sucesso!</p> <p>Para mais detalhes e acesso ao material oficial da Paradigma, favor abrir o anexo “SRM – Manual do fornecedor” no link X</p>	